



Trends in der IT – Zukunft der IT

3. BITKOM-Anwenderforum IT-Infrastruktur

Trends bei Desktop Virtualisierung und Thin Client Computing

Jürgen Graf

Business Development Manager Thin Client Computing

Fujitsu Siemens Computers GmbH

We make sure

The logo for Fujitsu Siemens Computers, with "FUJITSU" in red, "COMPUTERS" in small grey letters, and "SIEMENS" in blue.

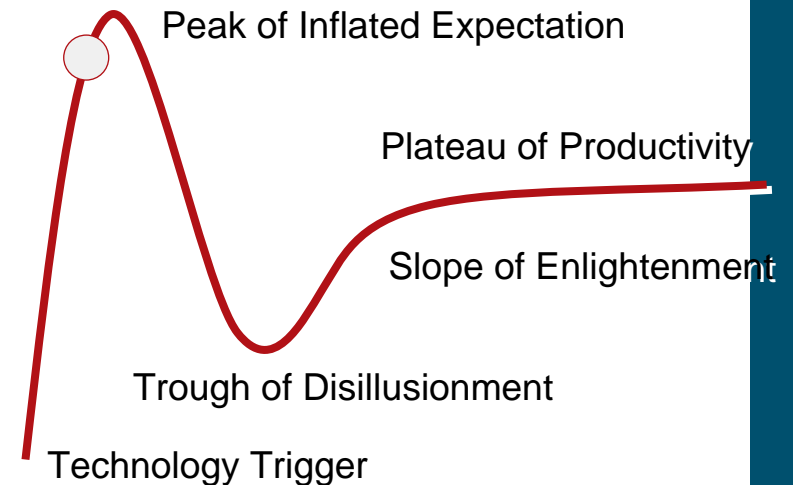
- Marktvolumen 2008 weltweit (Forecast): ~ 3,5 Mio. units
- Marktvolumen 2008 EMEA (Forecast): ~ 1,6 Mio. units
- EMEA Marktwachstum unter 20% gefallen
 - gewisse Marktsättigung
 - Warten auf neue Technologien...
- Rollouts mit VDI noch nicht in großen Stückzahlen
 - Fehlende Standards bei Desktop Brokern
 - enorme Dynamik und Konsolidierung bei Marktteilnehmern

“Workplace Virtualization” ist der neue Hype im IT Markt und bei Aquisitionen

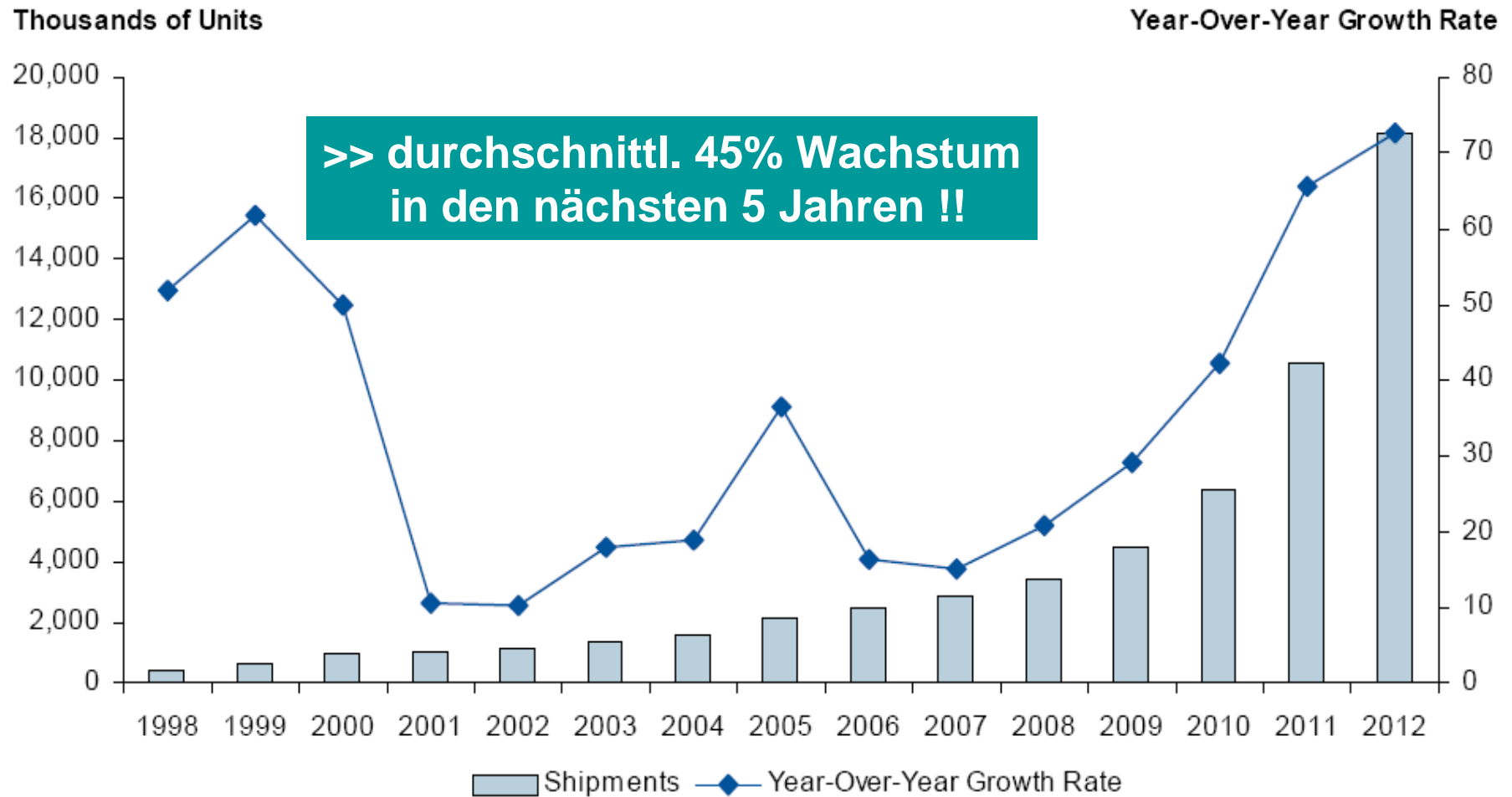


Source: Gartner

Gartner Hype Cycle

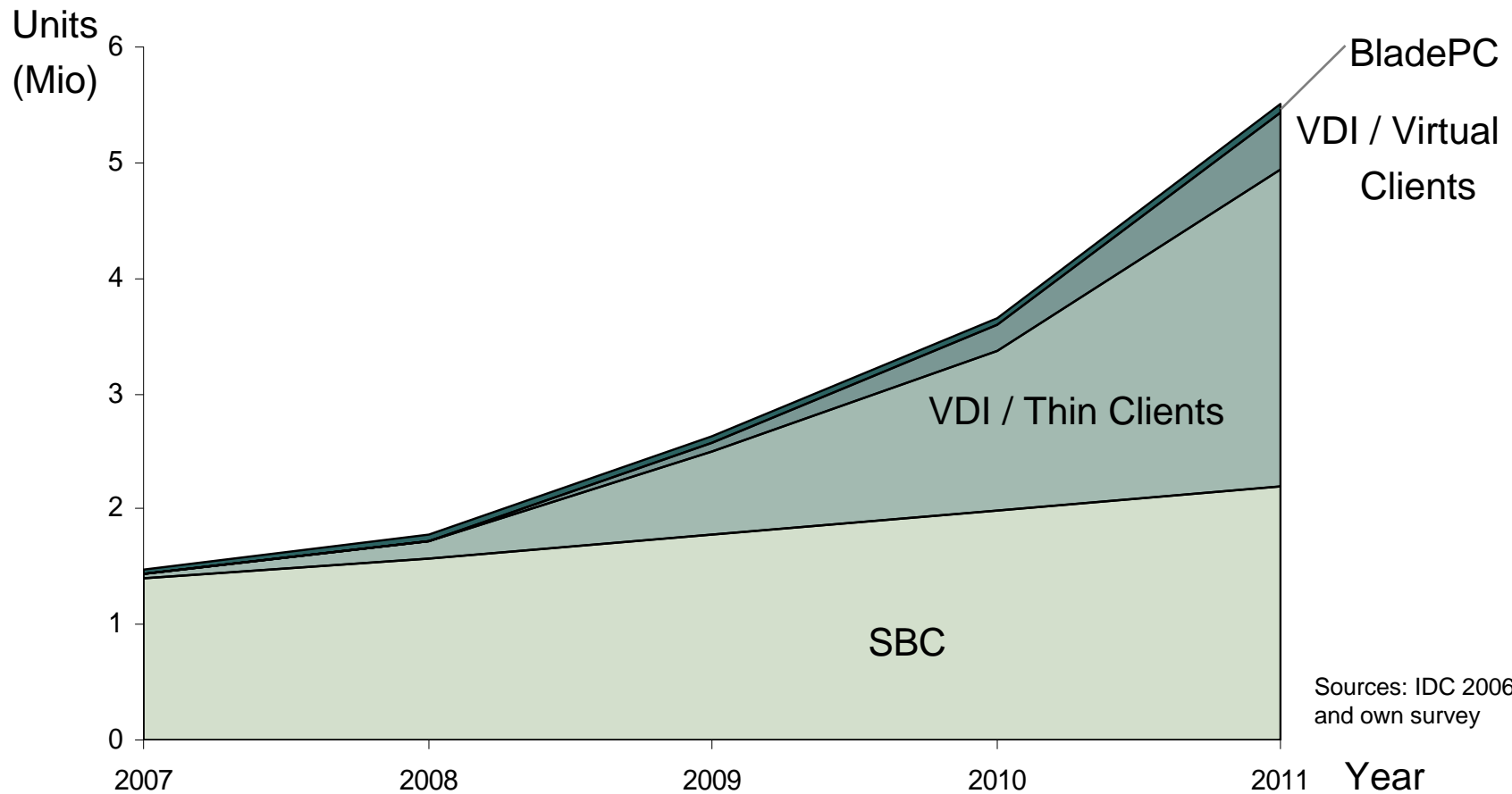


Thin Clients Markt WW (source: Gartner) - Markt Forecast (units) bis 2012



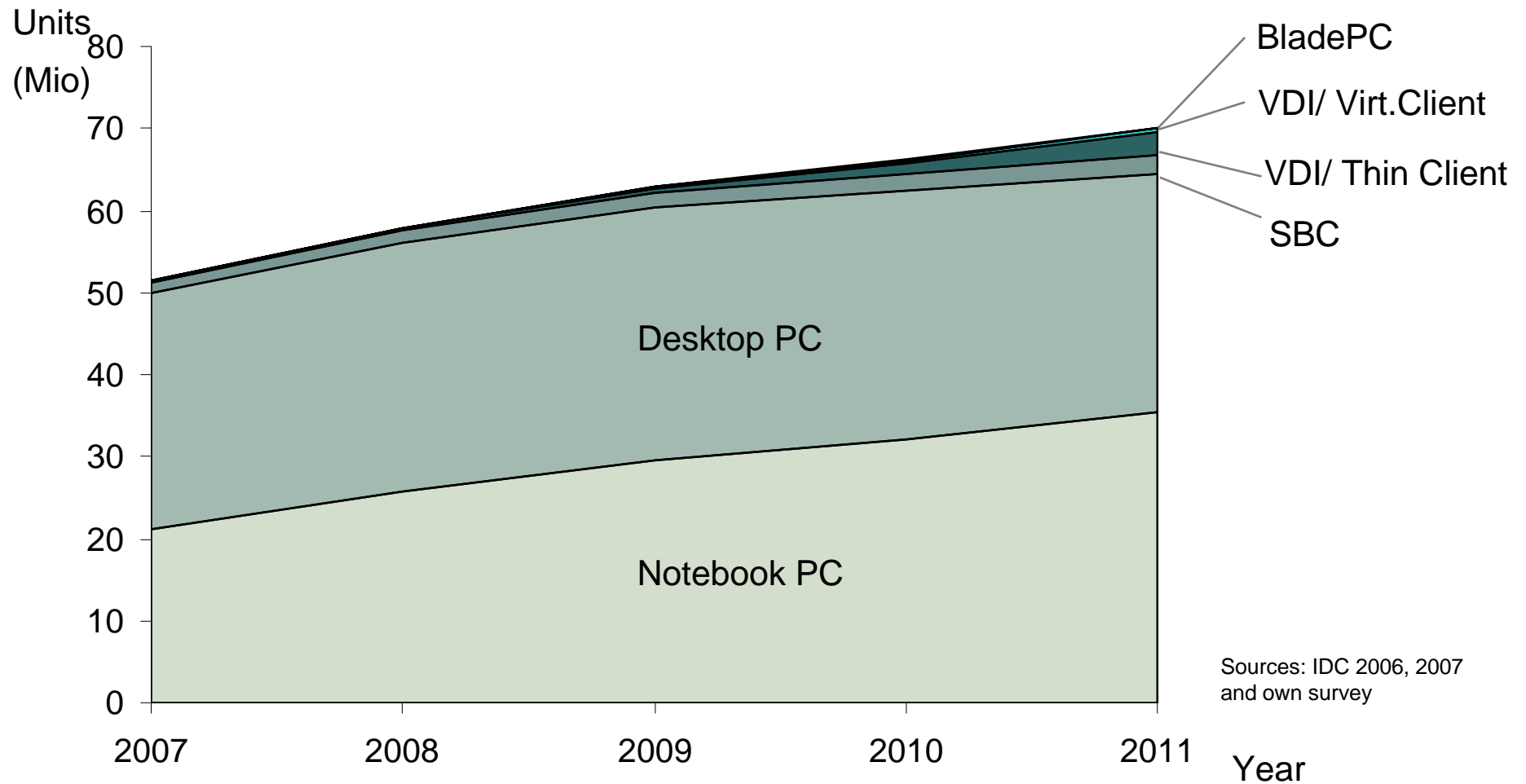
Source: Gartner (September 2008)

Thin Clients – Markt Forecast EMEA



Sources: IDC 2006, 2007 and own survey

Business Clients – Forecast nach Segmenten



Sources: IDC 2006, 2007 and own survey

Faktoren die Thin Client Computing weiter treiben...



- Druck zur Kosteneinsparung und Konsolidierung treibt SBC- und Virtualisierungskonzepte weiter voran
- Neue Delivery Modelle bedingen neue Terminologie
 - Die Gesamtlösung rückt in den Vordergrund
 - Access Devices anstatt PC, Laptop und Thin Clients...
- PC User Experience am Thin Client durch VDI Technologien
 - aber: schlanker, sicherer, effizienter !

- Thin Clients gewinnen mit ausgereiften Virtualisierungstechniken deutlich an strategischer Bedeutung
 - Technologische “Hausaufgaben“ sind noch zu machen... (USB Redirection... Desktop Broker...)
 - neue Marktteilnehmer drängen in das Thin Client Segment
- Anstieg des Marktwachstums auf ~ 40% p.a. ab 2009
- Verdrei- bis Vervierfachung des Marktvolumens bis 2012 möglich
...**wenn VDI Technologien greifen !**

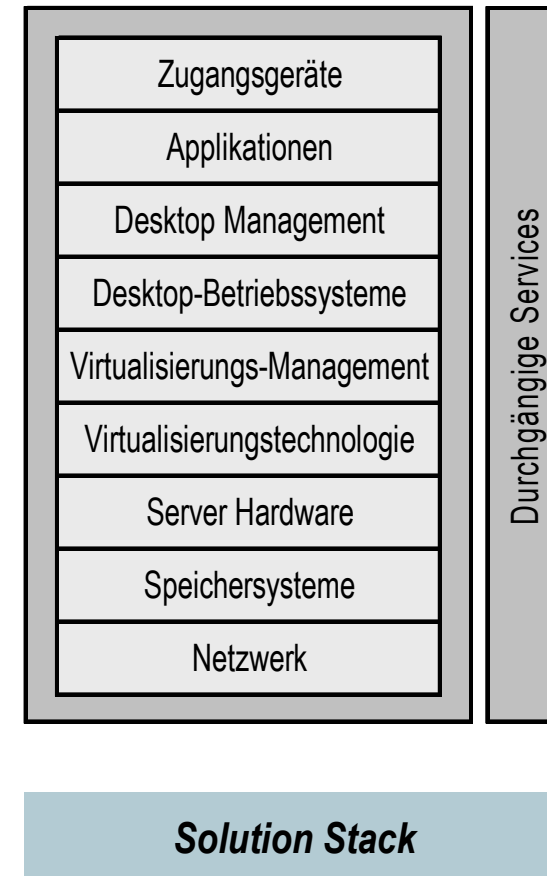
Neue Technologien – Neue Herausforderungen

- Evaluierung neuer Technologien
- Erhöhte Komplexität durch verschiedene Technologien von unterschiedlichen Partnern
- Integration von HW, Virtualisierungstechnologien, MW, Applikationen
- Betrieb und Pflege der Gesamtlösung
- Kompetenz und Ausbildung
- Projektlaufzeit und Risiko



Unser “Virtual Workplace” Ansatz: “Make IT simple”

- Technologien evaluiert und getestet in POC (Proof of Concept)
- “Virtual Workplace” Lösungen
 - Vorgetestet und vorintegriert
 - Optimierte Konfigurationstemplates
 - Evaluation Package
 - ROI-Services (Estimate und Predict)
- “Managed Virtual Workplace”
 - Kostentransparenz (Price-per-Seat)
 - Skaleneffekte
 - Konzentration auf Kernaufgaben
- “Workplace-as-a-Service”
 - Minimale Investition (pay-as-you-use)
 - Servicequalität (festes SLA)
- Komplexität, Zeit und Risiko reduzieren



FSC Workplace Service Portfolio für Ihren Erfolg ...



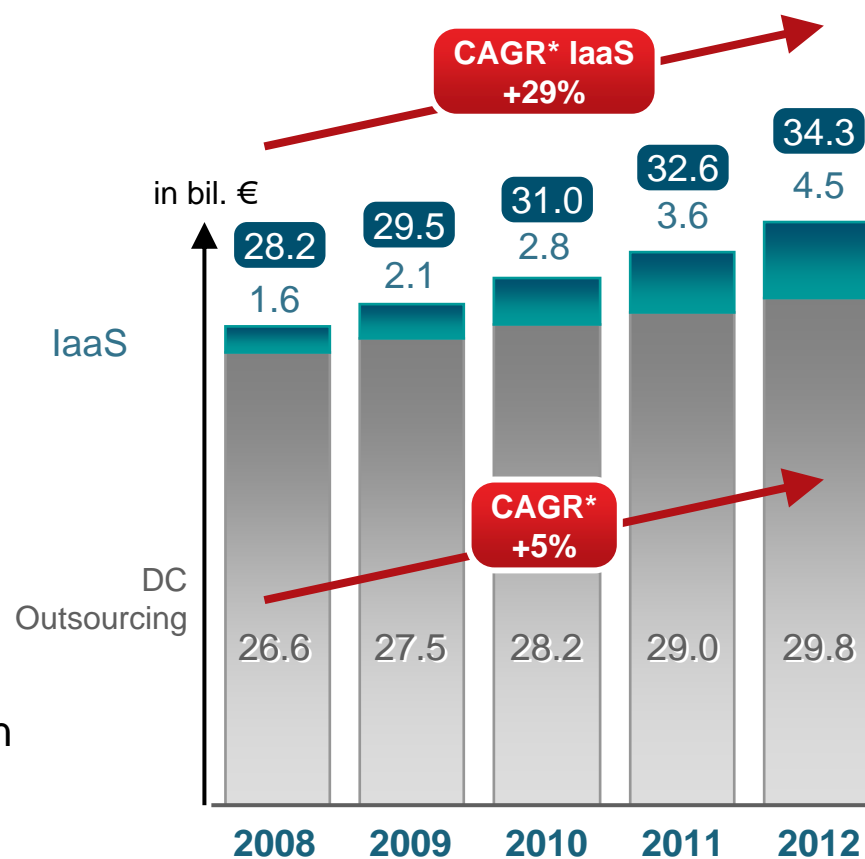
Einfach loslegen – wo immer, wann immer, was immer Sie wollen !



Analysten erwarten eine blühende Zukunft für den “Infrastructure as a Service” Markt

Gartner sieht Infrastructure-as-a-Service als Ergänzung zu Data Center Outsourcing mit geschätzten Ausgaben von 4,5 Mrd. € bis 2012 (EMEA)

- Infrastructure-as-a-Service (IaaS) wird als grosse Wachstums Chance gesehen (29% CAGR*); ca.. ~5 mal höher als DC Outsourcing (5% CAGR*);
- IaaS umfasst alle Arten von ... as a Service Themen, wie, Netzwerk, Speicher, Server Utility, Desktop as a service, ...
- IaaS reflektiert 13% Anteil des akkumulierten DC Outsourcing & IT IU Markt Segments bis 2012
- EMEA IT IaaS Ausgaben ~40% Anteil an den weltweiten Ausgaben

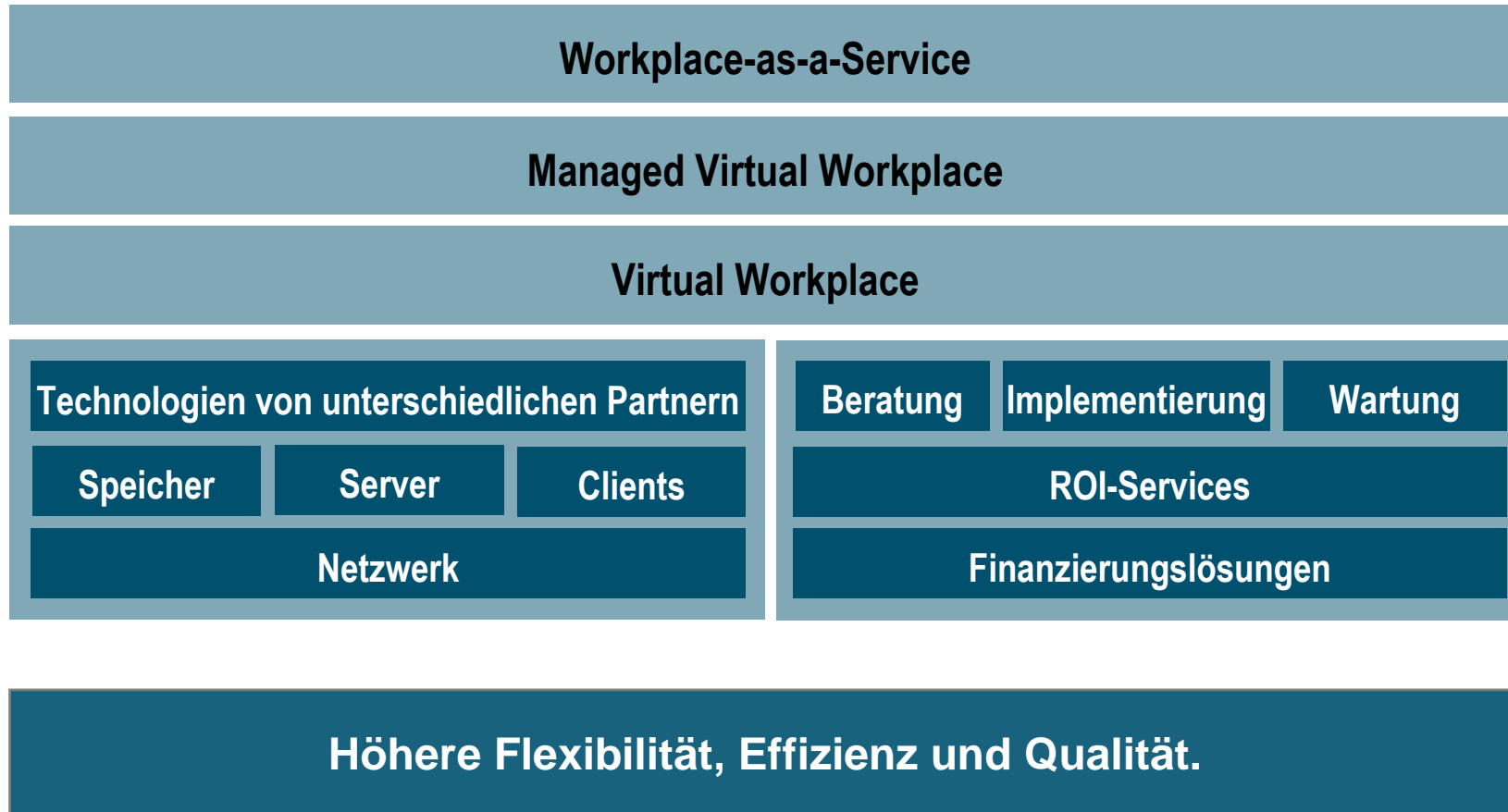


Sources: Derived from Gartner Forecast: IT Outsourcing, Worldwide, 2000 – 2012, June 2008

*CAGR = Compound Average Growth Rate

Fujitsu Siemens Computers

>> ganzheitlicher Desktopvirtualisierungsansatz



We make sure



Fragen ?!

Danke für Ihre Aufmerksamkeit

Jürgen Graf

Business Development Thin Client Computing

Motivation: Kosten und Servicequalität

- Treiber für Desktop-Virtualisierung
 - Aktuelle TCO-Situation optimieren
 - Neue Services für den Anwender
- Kosteneinsparungspotenzial
 - Abhängig vom Betriebsmodell des Kunden
- Neue Services und neue Servicequalität
 - Schnelle Bereitstellung neuer Desktops
 - Schnelle Funktionsfähigkeit nach Ausfall
 - Kontrollierte Datensicherung
 - Mehr Sicherheit, Compliance
 - Optimierte Geschäftsprozesse
- Bessere Service Levels
 - 60 Minuten anstatt 4 Tage
 - Vergleichbare / geringere direkte Kosten



Kunden treiben Desktop-Virtualisierung

